

helbling

Together we realize value



Helbling Corporate Finance

Ihr Partner für Mergers & Acquisitions, Turnaround und
Financial Performance Management

Technik · Management Consulting · **Corporate Finance** · Beratung + Bauplanung · IT Solutions

Aarau · Bern · Lausanne · Wil SG · Zürich · Düsseldorf · Eschborn-Frankfurt · München · Cambridge MA

Together we realize value – Helbling Corporate Finance

Helbling – Ihr Partner für unternehmerische Lösungen im Verbund von Betriebswirtschaft und Technik

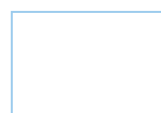
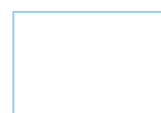
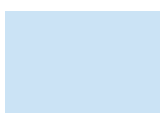
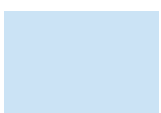
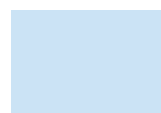
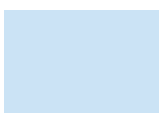
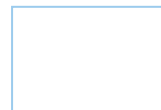
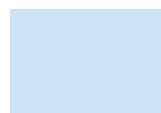
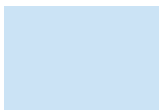
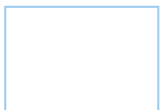
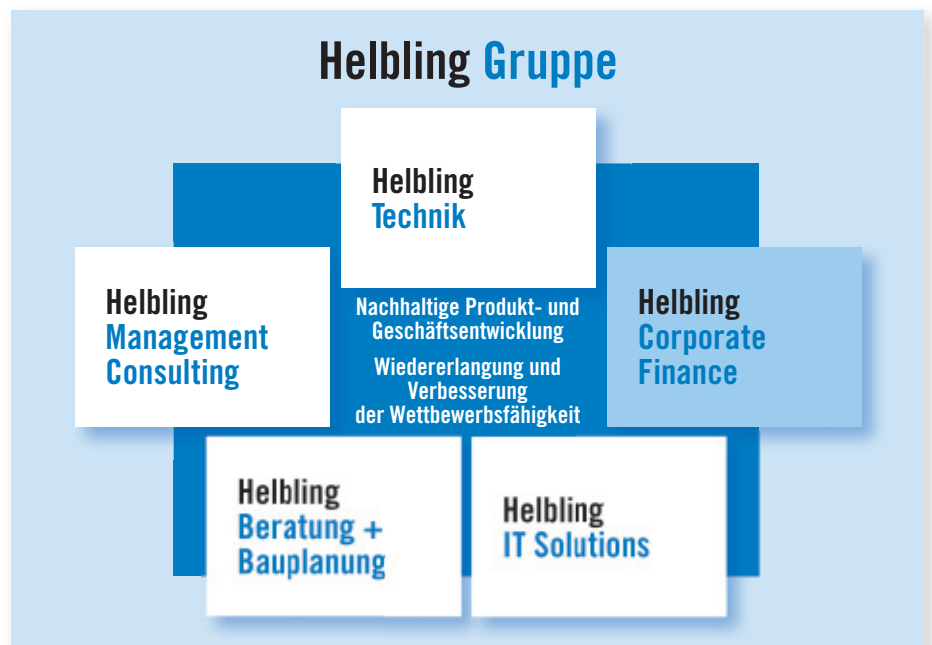
Die 1963 gegründete unabhängige Helbling Gruppe beschäftigt mehr als 350 Professionals in fünf Unternehmensbereichen:

- Mergers & Acquisitions, Turnaround und Financial Performance Management
- Management Consulting
- Innovation/Produktentwicklung
- Informatik
- Immobilien/Energie/Infrastruktur

Die Helbling Gruppe erbringt in ihrem betriebswirtschaftlichen und technologischen Kompetenzverbund Leistungen zur Wertsteigerung und Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen. Die Helbling Gruppe ist im Besitz ihrer Partner.

Gemeinsam fokussieren wir in diesem Know-how- und Leistungsverbund auf unternehmerische Lösungen, von der Strategie über die Produktentwicklung bis hin zur Vermarktung und Ressourcenbereitstellung. Dabei lassen wir uns stets an der Resultaterreichung in der Umsetzung messen.

Helbling – der Leistungsverbund für Management und Technologie



Helbling Corporate Finance – Ihr Partner für Mergers & Acquisitions, Turnaround und Financial Performance Management

Helbling Corporate Finance verfügt über langjährige Erfahrung in der Abwicklung von Unternehmenskauf- und -verkaufsmmandaten. In über 250 erfolgreich abgeschlossenen Transaktionen konnten wir bisher für unsere Kunden Unternehmenswerte realisieren. Ein Grossteil unserer Transaktionen ist grenzüberschreitend; unsere eigenen vier Büros in Zürich, Lausanne, Düsseldorf und München sowie unsere Netzwerkpartner von Corporate Finance International ermöglichen es uns, weltweit die Suche und Beurteilung von Businesspartnern, Due Diligences und Verhandlungen professionell vor Ort durchzuführen. Neben der Leitung und Durchführung des gesamten Transaktionsprozesses führen wir als unabhängiger und neutraler Spezialist auch Teilaufgaben wie Bewertung, Fairness Opinion, Businessplanung oder Due Diligence durch.

Mit unserer Turnaround- und Restrukturierungs-Kompetenz haben wir über 300 Unternehmen aus existenzgefährdenden Krisen zurück auf den Erfolgskurs geführt. Unsere fundierte Erfahrung ermöglicht es uns, auf transparente Weise eine faktenbasierte Auslegeordnung zur Unternehmung und deren Problembereiche zu erstellen um daraus ableitend tragfähige Restrukturierungskonzepte zu entwickeln. Abhängig von der konkreten Problemstellung sind wir in der Lage, alle relevanten Aspekte der strategischen Markt-Positionierung des Unternehmens, der Liquiditäts- und Ertragsoptimierung, der Reduktion der Kapitalbindung, der Rekapitalisierung, der Verhandlung mit Finanzpartnern sowie der Umsetzungsbegleitung abzudecken.

Unsere integrierte Betrachtungsweise sämtlicher Geschäftsprozesse dient dazu, eine breite Palette spezifischer Corporate Finance Dienstleistungen zu erbringen. Dazu zählen unter anderem die Entwicklung und Einführung von Management Information Systems (MIS), das Redesign von Kosten- und Leistungsrechnung und das Value Management.

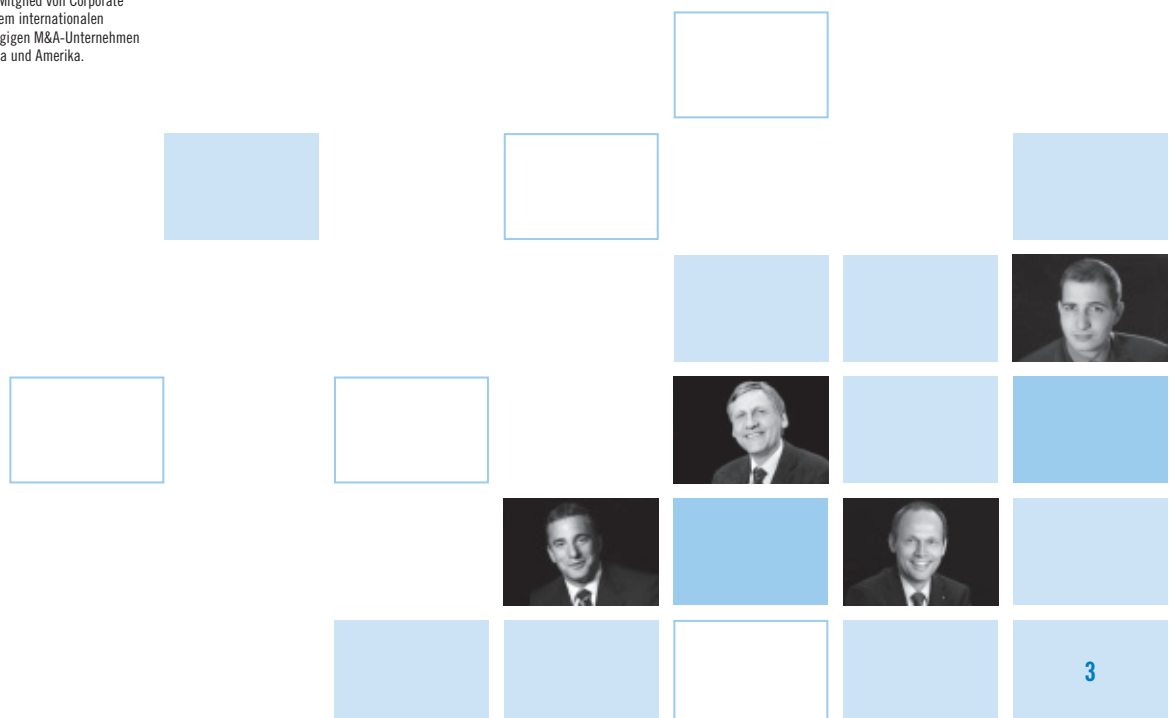
Helbling Corporate Finance steht für die Generierung und Realisierung unternehmerischer Potenziale

Unsere ca. 40 Berater erbringen für unsere Kunden wertorientierte Dienstleistungen durch eine Kombination von fünf Alleinstellungsmerkmalen:

- Fokus auf ergebnisorientierte Beratung und Umsetzung
- Einbringung von technologischer und betriebswirtschaftlicher Expertise aus dem Helbling-Know-how-Verbund
- Langjähriger Erfahrungsschatz aus Hunderten erfolgreicher Corporate Finance Projekten
- Lösung komplexer, gesamtunternehmerischer Aufgabenstellungen
- Unabhängigkeit und unternehmerische Erfahrung dank Helbling-Partnermodell



Helbling Corporate Finance ist Mitglied von Corporate Finance International (CFI), einem internationalen Verbund von rechtlich unabhängigen M&A-Unternehmen mit Netzwerk-Partnern in Europa und Amerika.



Unternehmensakquisition – Ein strategisches Projekt mit weitreichenden Konsequenzen

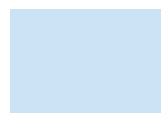
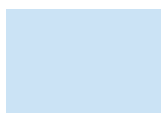
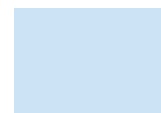
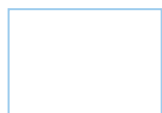
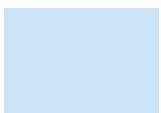
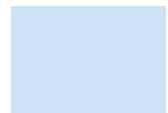
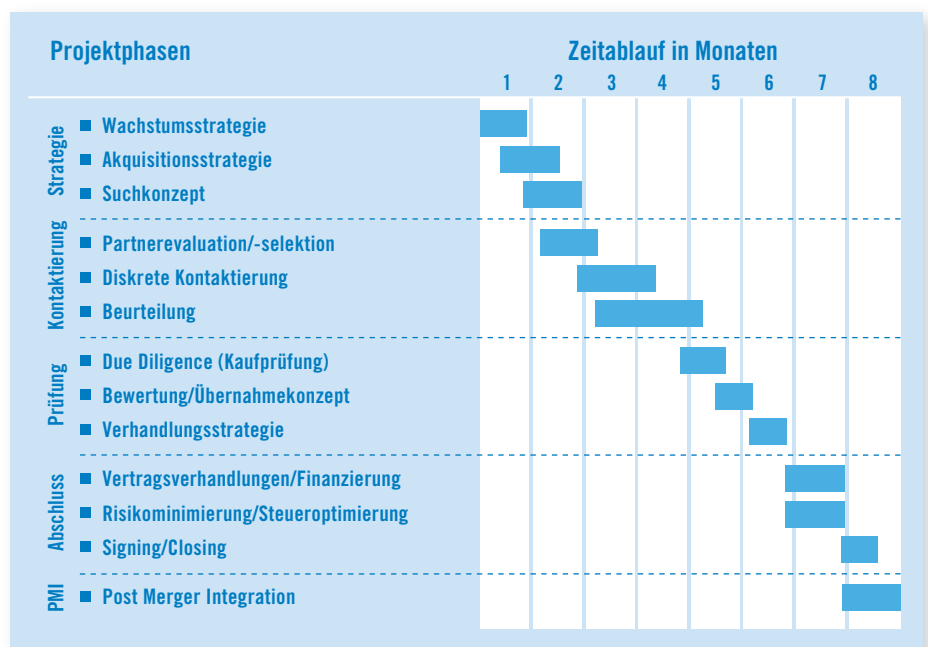
Ein professionell geführter Akquisitionsprozess erhöht die Erfolgswahrscheinlichkeit und minimiert die Risiken

Wachstum ist für viele Unternehmen ein strategischer Imperativ. Um sich auf den zunehmend globalisierten Märkten zu behaupten, bedürfen sie einer kritischen Grösse. Wachstum lässt sich auf verschiedene Arten realisieren. Ein Quantensprung in der Entwicklung des Umsatzes, der Rentabilität und des Know-hows ist indessen nur durch den Kauf eines anderen Unternehmens zu erzielen.

Akquisitionen sind höchst anspruchsvolle und komplexe Projekte, die sich deutlich vom Tagesgeschäft eines Unternehmens unterscheiden. Dies dürfte mit ein Grund dafür sein, dass nur ein Drittel der Akquisitionen als Erfolg gewertet werden. Häufige Ursachen für diese geringe Erfolgsquote sind ein ungenügendes Management des Akquisitionsprozesses, ein zu hoher Kaufpreis aufgrund von Informationsasymmetrien zwischen Käufer und Verkäufer oder eine mangelhafte Integration.

Vor diesem Hintergrund empfiehlt sich eine Professionalisierung in allen Phasen des Akquisitionsprozesses. Eine umfassende Vorbereitung, eine ausführliche Prüfung und state-of-the-art Bewertung der potenziellen Kaufobjekte sowie frühzeitige Integrationsüberlegungen sind unabdingbare Voraussetzungen für eine erfolgreiche Akquisition und damit für den langfristigen Unternehmenserfolg.

Schematischer Ablauf des Akquisitionsprozesses



Helbling Corporate Finance unterstützt und entlastet Sie während des gesamten Akquisitionsprozesses

Wir begleiten Sie professionell von der Ausarbeitung der Wachstums- und Akquisitionsstrategie über die Suche nach geeigneten Akquisitionsobjekten, der kritischen Prüfung und fairen Bewertung des Zielunternehmens, der Koordination von externen Spezialisten (Rechts- und Steuerberater) bis hin zu Vertragsverhandlungen und zur Post Merger Integration. Je nach Aufgabenstellung stehen wir Ihnen mit einzelnen spezifischen Dienstleistungen im Kaufprozess zur Verfügung. So können Sie sich auf das Tagesgeschäft konzentrieren und die für die Akquisition erforderliche Managementkapazität auf das notwendige Minimum reduzieren.

Helbling Corporate Finance eröffnet Ihnen den Zugriff auf einen grossen Erfahrungsschatz aus einer Vielzahl von Akquisitionsmandaten

Helbling Corporate Finance hat zahlreiche marktführende und börsennotierte Unternehmungen aus den unterschiedlichsten Branchen bei Ihren Unternehmenskäufen erfolgreich unterstützt.

Durch unsere internationale Marktpräsenz mit eigener Niederlassungen und Netzwerkpartner in Europa und Übersee sowie dank des breiten sprachlichen und kulturellen Backgrounds unserer Mitarbeiter, begleiten wir Sie auch kompetent in länderübergreifenden Transaktionen.

Dienstleistungen

- Gesamtprozessbegleitung
- Definition/Evaluation Wachstums- und Akquisitionsstrategie
- Nationale und internationale Suche von Akquisitionsobjekten
- Unternehmensbewertung
- Fairness Opinion
- Erstellen von Angeboten
- Financial und Business Due Diligence
- Verhandlungsführung
- Finanzierung/Financial Modelling
- Post Merger Integration

Referenzen Akquisitionsbegleitung aus über 250 erfolgreichen Transaktionen

Die Unternehmenspassion für eine bewegliche Zukunft
www.aduno.ch

Aduno (Switzerland)
acquired

cashgate.-
cashgate AG (Switzerland)
a fully owned subsidiary of

Zürcher Kantonalbank | Schwyzer Kantonalbank | Thurgauer Kantonalbank
Graubündner Kantonalbank | VALJANT BANK

helbling
Helbling Corporate Finance
acted as lead advisor to the buyer

greiner
packaging
Greiner Packaging Holding AG (Switzerland)
Greiner Packaging GmbH (Austria)
acquired

Wilsanco
Wilsanco Plastics Ltd. (North Ireland)

helbling
Helbling Corporate Finance
acted as lead advisor to the buyer

Stadt Zürich
Stadt Zürich
acquired

UNIQUE
zurich airport
Rettungsorganisation of Unique
(Flughafen Zürich AG)

helbling
Helbling Corporate Finance
acted as lead advisor to the buyer

Unternehmensverkäufe und Nachfolgeregelungen – Erarbeitete Werte optimal realisieren

Nur wer bei einem Unternehmensverkauf professionell vorgeht, meistert die Herausforderungen und realisiert überdurchschnittliche Werte

Es gibt viele Gründe, ein Unternehmen oder Teile davon zu verkaufen: Fokussierung auf das Kerngeschäft, Portfolio-bereinigungen, Nachfolgeregelungen, Realisierung von Wachstum durch Kooperationen und strategische Partnerschaften oder anderen konzeptionellen Überlegungen. Ein Verkauf ist immer ein komplexer Vorgang mit weitreichenden Konsequenzen.

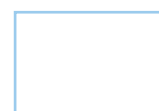
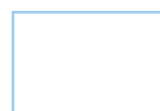
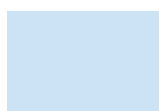
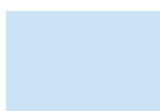
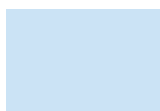
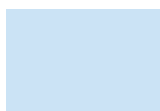
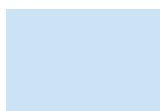
Zentrale Herausforderungen eines Unternehmensverkaufs sind:

- Maximierung des Verkaufserlöses und Optimierung anderer Konditionen
- Professionelles Prozessmanagement
- Minimale Belastung des operativen Geschäfts
- Kurze Prozessdauer
- Diskretion in allen Phasen

Nicht nur bei Familienunternehmen ist der Verkauf oder die Nachfolgeregelung in der Regel ein einmaliger Vorgang. Von daher erstaunt es nicht, dass in vielen Unternehmen das notwendige Know-how für einen erfolgreichen Verkauf nicht vorhanden ist. Hierbei ist zu beachten, dass sich der Wert eines Unternehmens zwar anhand unternehmens- bzw. markt-

seitig vorgegebener Parameter wie Rentabilität und Wachstum bemessen lässt, der zu erlösende Verkaufspreis hingegen darüber hinaus maßgeblich durch eine zielführende Gestaltung des Verkaufsprozesses mitbestimmt wird.

Werthebel und Preistreiber



Mit unserem persönlichen Engagement und Transaktions-Know-how begleiten wir Sie mit dem Ziel der Wertmaximierung während des ganzen Verkaufsprozesses

Ein erfolgreicher Unternehmensverkauf hängt wesentlich von einer sorgfältigen und an der Wertmaximierung orientierten Vorbereitung ab. Zugeschnitten auf die unternehmerischen Ziele sowie auf die aktuelle Marktsituation, erstellen wir ein tragfähiges Verkaufskonzept. Im Vordergrund stehen hierbei die Erhöhung der Attraktivität des Transaktionsobjekts sowie die Festlegung einer optimalen Verkaufsstrategie mit dem Ziel, den Verkaufspreis zu maximieren und die Vertragskonditionen zu optimieren. Dies liegt im Interesse des Unternehmens, seiner Inhaber und Mitarbeiter.

Durch Einbezug von Helbling Corporate Finance sichern Sie sich die Unterstützung eines kompetenten und engagierten Partners, der mit den speziellen Regeln von Verkaufsprozessen bestens vertraut ist und Sie während des gesamten Prozessverlaufs nachhaltig entlastet.

Helbling Corporate Finance zeichnet sich als unternehmerischer und resultatorientierter Berater aus und unterstützt Sie auch bei grenzüberschreitenden Verkaufsmandaten

Mit über 250 realisierten Transaktionen, davon ein Grossteil grenzüberschreitend, in den Bereichen Industrie, Handel und Dienstleistung, gehören wir zu den führenden M&A-Beratern im deutschsprachigen Raum. Dabei sind wir unabhängig von Interessen Dritter. Zu unseren Kunden zählen Konzerne, mittelständische Familienunternehmen und Private-Equity-Häuser. Der Komplexität von Unternehmensverkäufen und Nachfolgeregelungen begegnen wir mit massgeschneiderten Lösungen und fundiertem M&A-Know-how. Erfolgsabhängige Komponenten bei der Honorierung unserer Leistungen stellen sicher, dass wir Ihr Projekt fokussiert und mit höchster Priorität verfolgen.

Dienstleistungen

- Gesamtprozessbegleitung
- Fusion
- Management Buy-out/Buy-in
- Spin-off
- Nachfolgeplanung
- Kooperation
- Exit-Strategie
- Defense-Strategie
- Unternehmensbewertung
- Business Planung
- Finanzplanung
- Verhandlungsführung
- Kapitalerhöhung
- Fundraising

Referenzen Akquisitionsbegleitung aus über 250 erfolgreichen Transaktionen



ORIS Fahrzeugteile Hans Riehle GmbH
(Germany)

established a joint venture with

the BOSAL Group
(Belgium)



Helbling Corporate Finance
acted as lead advisor to the seller



ISS Holding AG

acquired



Edelweiss Facility Management AG (Switzerland)



Helbling Corporate Finance
acted as lead advisor to the seller



Auctus Management GmbH & Co. KG

acquired



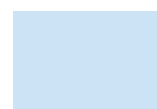
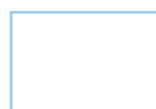
Abieta Chemie GmbH
a joint venture of



Clariant Group GmbH &  **HERCULES**
Hercules Group



Helbling Corporate Finance
acted as lead advisor to the seller



Turnaround Management – Wiedererlangung der Wettbewerbsfähigkeit und nachhaltige Zukunftssicherung

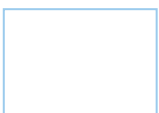
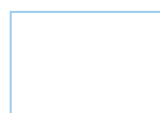
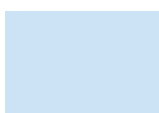
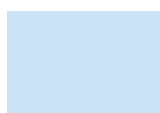
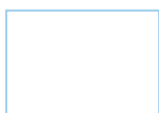
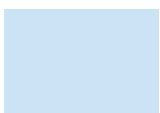
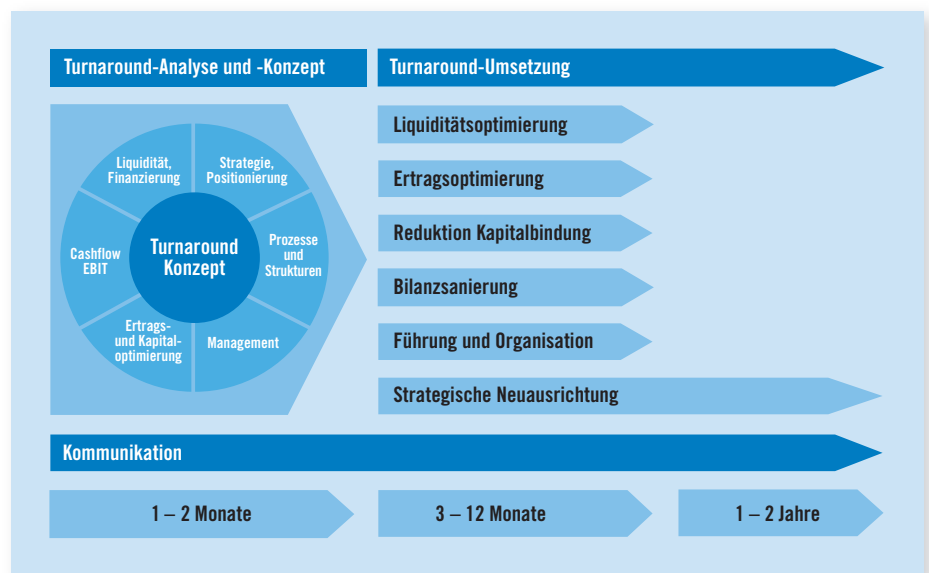
Krisensymptome sind frühzeitig zu erkennen und ihre Ursachen durch konsequentes Handeln zu beheben

Viele Krisensymptome deuten auf grundlegende Probleme hin. Beispiele sind das permanente Verfehlen strategischer, operativer und finanzieller Zielsetzungen, der Erklärungsnotstand bei Abweichungen, die unklare Positionierung als Innovations- oder Kostenführer oder der unerwartete Verlust von Schlüsselkunden.

Nicht für alle Unternehmen haben diese Symptome und deren Ursachen existenzielle Bedeutung. Wer aber im Kern seiner Geschäftsaktivität mit Krisensymptomen zu kämpfen hat, erfährt häufig eine negative Mehrfachwirkung: Einerseits erhöht sich in kürzester Zeit der Druck der Kapitalgeber und anderer Stakeholder auf das Unternehmen. Andererseits sind operative Verbesserungen in verschiedenen Bereichen gleichzeitig zu bewerkstelligen. Bei Insolvenznähe oder dem Einbezug gerichtlicher Restrukturierungswege öffnet sich zudem ein weites Feld an rechtlichen Rahmenbedingungen. Zielkonflikte, Engpässe und Erfahrungsdefizite sind die Folge.

Transparente und konsistente Entscheidungsgrundlagen sowie konsequentes Handeln sind Voraussetzungen, um eine Krisensituation erfolgreich zu meistern. Unter dieser Prämisse ist ein hoher Einsatz für den Erhalt von Unternehmenswerten und Arbeitsplätzen erforderlich.

Schematischer Ablauf und Inhalt eines Turnarounds



Helbling Corporate Finance ist Ihr Partner für einen erfolgreichen Turnaround

Wir unterstützen Sie bei der Wiedererlangung der Wettbewerbsfähigkeit mit einer professionellen Turnaround-Analyse sowie mit der Erarbeitung eines umsetzbaren und realistischen Turnaround-Konzepts. Wir entlasten und unterstützen Ihre Ressourcen und stellen die für einen aufwändigen Veränderungsprozess benötigten Kapazitäten bereit.

Neben der raschen Klärung der Ausgangslage sowie der Feststellung und Sicherung des Liquiditätsbedarfs analysieren wir gemeinsam mit Ihnen die zukünftigen Markt- und Branchentrends und führen diese Erkenntnisse in einem integrierten Businessplan zusammen. Unsere professionelle und auf langjähriger Erfahrung beruhende Umsetzungsbegleitung ermöglicht die Realisierung von Ertrags- und Kapitaloptimierungspotenzialen, eine Reduktion der Kapitalbindung, eine Bereinigung des Businessportfolios (z.B. durch Desinvestition) und eine spürbare Verbesserung der bestehenden Managementpotenziale. In der Summe resultieren daraus nachhaltige

industrielle und finanzielle Strukturen. Auf unserem gemeinsamen Weg des Turnarounds binden wir die bestehenden Stakeholder und Kapitalgeber des Unternehmens in das Gesamtkonzept ein und schaffen so für alle Beteiligten zukunftsfähige Win-Win-Situationen.

Unsere Erfahrung und Kompetenz in der Turnaround-Konzeption und Umsetzung führten viele namhafte Unternehmen nachhaltig aus der Krise

Helbling Corporate Finance verfügt im Bereich Turnaround-Management über ein einzigartiges Erfahrungsspektrum aus mehr als 300 Turnaroundmandaten in den unterschiedlichsten Branchen. Wir können einen langjährigen Erfolgsnachweis vorlegen, welcher unsere Kompetenzen in den relevanten Turnaroundphasen Analyse, Konzeption und Umsetzung belegt. Daneben ist Helbling Corporate Finance eingebunden in ein etabliertes Netzwerk von Kapitalgebern und Industrieunternehmen und greift zum Vorteil der Kunden auf den technologischen und betriebswirtschaftlichen Leistungsverbund der Helbling Gruppe zurück.

Dienstleistungen

- Gesamtprozessbegleitung
- Erstellung Turnaround-Analyse
- Prüfung der Sanierungswürdigkeit/-fähigkeit
- Erstellung Turnaround-Konzeption
- Umsetzungsbegleitung
- Erarbeitung von validen Businessplänen inkl. Szenarienanalyse
- Bilanzsanierung
- Strategische Neuausrichtung
- Aufzeigen der strategischen Handlungsoptionen
- Verhandlungsführung mit Stakeholdern
- Sicherstellung der Finanzierung
- Interimsmanagement
- Stellung von CEO/CFO-Funktionen
- Distressed M&A

Projektbeispiele/Referenzen Turnaround

Textilindustrie

Umsatz EUR 65 Mio.;
> 250 Mitarbeiter

- Umfassende Unternehmensanalyse und Strategiecheck durchgeführt
- Strategische Handlungsalternativen vorgeschlagen
- Massnahmen zur Ertrags- und Kapitaloptimierung aufgezeichnet und eingeleitet
- Make-or-Buy-Entscheide vorbereitet

Automobilzulieferer

Umsatz CHF 419 Mio.;
> 1700 Mitarbeiter

- Stillhalteabkommen mit Banken vereinbart
- Unternehmensanalyse durchgeführt
- Massnahmen zur Kapital- und Ertragsoptimierung aufgezeigt
- Strategische Handlungsalternativen aufgezeigt
- Verkauf von Aktivitäten ausserhalb des Kerngeschäfts realisiert

Baunahe Industrie

Umsatz CHF 30 Mio.;
> 100 Mitarbeiter

- Nationale Strategie evaluiert
- Portfoliobereinigungen erstellt
- Mittelfristplanung erstellt
- Investorensuche durchgeführt
- Verhandlungen mit Finanzpartnern moderiert
- Strategie-Umsetzung begleitet

Financial Performance Management – Nachhaltige Wertsteigerung durch ein effektives Führungssystem

Ein flexibles und verständliches Führungssystem unterstützt das Führen der Gesamtpformance, der Performance von Teilbereichen und von einzelnen Prozessen

In Unternehmensgruppen und in Unternehmen mit mehreren Geschäftsfeldern bestehen hohe Anforderungen an das (finanzwirtschaftliche) Führungssystem. Denn nicht nur die Gesamtpformance eines Unternehmens soll gemessen werden, sondern auch der von einzelnen Marktleistungen und Kernprozessen geschaffene Mehrwert. Entsprechend ist das Führungssystem auf das bestehende bzw. das angestrebte Geschäftsmodell auszurichten. Es soll dem Management zudem ermöglichen, die Umsetzung der Strategie laufend zu überprüfen.

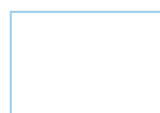
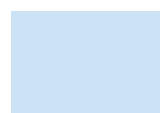
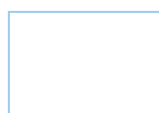
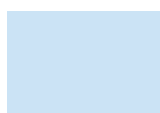
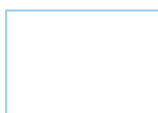
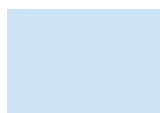
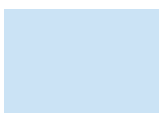
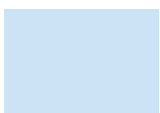
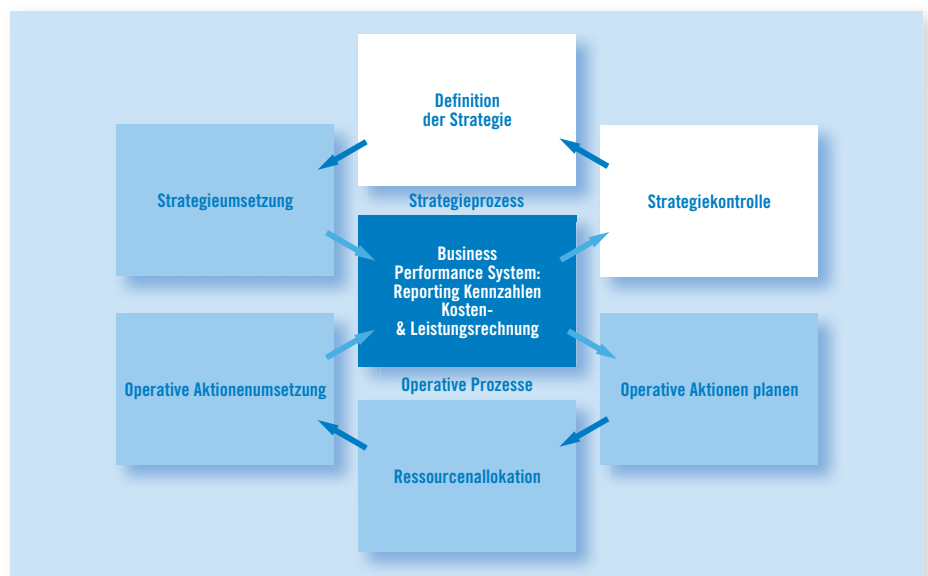
Die Führungsinformationen bzw. die Reportings sind ein wesentliches Element des Führungssystems. Zu diesem Zweck müssen sie auf die für das Wertmanagement relevanten Kenngrößen fokussieren. Die Führungsinformationen sind mit der

Führungsorganisation in Einklang zu bringen, d.h. jede Führungsaufgabe braucht ihre massgeschneiderten Führungsinhalte.

Die Führungsprozesse (das Zusammenspiel der Führungsgremien sowie die Controllingprozesse) bilden einen weiteren zentralen Bestandteil des Führungssystems. Sie unterstützen das unternehmerische Handeln bei der Umsetzung der

Strategie. Es ist sicherzustellen, dass die richtigen Massnahmen eingeleitet werden und deren Wirkung systematisch gemessen und beurteilt wird. Diese Beurteilung wiederum ist für die Etablierung weiterer Steuerungselemente heranzuziehen.

Financial Performance Management: Integrierte finanzielle Führung



Idealerweise lassen sich Führungssysteme rasch an ein sich wandelndes Umfeld anpassen: Ein zusätzliches Geschäftsfeld wird in einfacher Weise im Führungssystem abgebildet. Neu gestaltete Prozesse lassen sich ohne grösseren Aufwand steuern.

Neue gesetzliche Anforderungen in der Schweiz verlangen zum 1. Januar 2008 die Einführung eines internen Kontrollsystems (OR 728a)

In zahlreichen Unternehmen unterstützt das Führungssystem das Management nicht in ausreichendem Masse. Gründe dafür sind einerseits die Vernachlässigung dieses Aspekts im Rahmen der Einführung von ERP-Systemen und andererseits die Tatsache, dass die sich verändernden Rahmenbedingungen nicht schnell genug in den Führungsstrukturen abgebildet werden.

Zusammen mit Helbling Corporate Finance formalisieren Sie das Geschäftsmodell und passen es den aktuellen Erfordernissen an. Darauf aufbauend erarbeiten wir gemeinsam mit Ihnen die Zielstrukturen für die Führungsprozesse, ein aussagekräftiges Reporting sowie eine optimierte Kosten-/Leistungsrechnung und bereiten deren Umsetzung vor. Dabei stellen wir sicher, dass Sie den Wert Ihres Unternehmens laufend messen und steigern können sowie aktuellen Gesetzesbestimmungen gerecht werden.

Helbling Corporate Finance kennt aus eigener Erfahrung und zahlreichen Mandaten die Ansprüche des Managements an die Führungsinformationen und –prozesse

Wir sind sowohl mit den operativen als auch den strategischen Prozessen eines Unternehmens bestens vertraut. Im Rahmen zahlreicher Projekte haben wir operative Prozesse umgestaltet und Massnahmen zur Verbesserung der Performance nicht nur eingeleitet, sondern auch umgesetzt. Daher verfügen wir über das notwendige Wissen, um die das Management unterstützenden Systeme (Informationen/Prozesse) zu konzipieren. Unsere Arbeiten konzentrieren sich auf das Machbare, ohne dabei die langfristige Zielsetzung hinsichtlich der Gestaltung des Führungssystems aus den Augen zu verlieren.

Dank unserer Alleinstellungsmerkmale im Bereich des Performance Managements haben uns zahlreiche Grossunternehmen die Neukonzipierung ihrer Führungssysteme anvertraut.

Dienstleistungen

- Gesamtprozessbegleitung
- Financial Reporting
- Management Reporting
- Corporate Governance
- Value Management
- Strategic Initiative Alignment
- Investitionsmanagement
- Redesign Kosten-/Leistungsrechnung
- Strategisches und operatives Controlling

Projektbeispiele/Referenzen Performance Management

Nahrungsmittel

(Verarbeitung und Logistik)

Umsatz > CHF 250 Mio.; 420 Mitarbeiter

- Restrukturierungskonzept erstellt
- Massnahmenpläne erstellt
- Riskante Auslandengagements gut gelöst
- Liquiditätsgenerierungs-Massnahmen umgesetzt
- Strategien für die Bereiche definiert
- Neues Führungssystem implementiert
- Interimistisch kaufmännische Leitung
- Refinanzierung realisiert

Verkehr

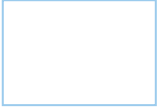
Umsatz CHF 6000 Mio.; > 28000 Mitarbeiter

- Marktnachfrage analysiert, zukünftige Entwicklung evaluiert und in Nachfragemodell abgebildet
- Finanzplanungsmodell erarbeitet
- Varianten und Investitionsalternativen bewertet

Schweiz

Helbling Corporate Finance AG

Hohlstrasse 614
CH-8048 Zürich
Telefon +41 44 743 84 44
Telefax +41 44 743 84 10
E-Mail hcf@helbling.ch
www.helbling.ch



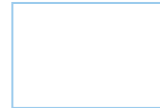
Helbling Corporate Finance SA

World Trade Center Lausanne
Avenue Gratta-Paille 2
CH-1000 Lausanne 30
Telefon +41 21 641 51 80
Telefax +41 21 641 51 99
E-Mail hcf@helbling.ch
www.helbling.ch

Deutschland

Helbling Corporate Finance GmbH

Neuer Zollhof 3
DE-40221 Düsseldorf
Telefon +49 211 137 07 0
Telefax +49 211 137 07 77
E-Mail hcf@helbling.de
www.helbling.de



Helbling Corporate Finance GmbH

Leonrodstr. 52
DE-80636 München
Telefon +49 89 459 29 150
Telefax +49 89 459 29 200
E-Mail hcf@helbling.de
www.helbling.de



Helbling Corporate Finance ist Mitglied von Corporate Finance International (CFI), einem internationalen Verbund von rechtlich unabhängigen M&A-Unternehmen mit Netzwerk-Partnern in Europa und Amerika.

